



Ако нямаш куража да
рискуваш и да
направиш нещо
необичайно – ще
трябва да се задоволиш
с обичайните неща!

Джим Рон

Джим Рон

С О Б И Ч А Й Н И Т Е Н Е Щ А !

Джим Рон е легендарен бизнес философ, предприемач, оратор и автор, чиито трудове включват бестселърите "Петте Главни Парчета от Пъзела на Живота" и "7 Стратегии за Богатство и Щастие", както и множество аудио програми, мъдри мисли за успеха, за щастието и истинските неща в живота.

Тези цитати са от различни негови речи, книги, писма, уроци...

Дори и извадени от контекста - в тях пак има толкова много мъдрост. Стига да имаме сетива, с които да усетим и приемем тази мъдрост.

Съветите на Джим Рон са прости, обикновени, но същевременно и могъщи. Като всички истини...

Всеки един от тези цитати може да бъде "зрънцето", от което може да започне катализираща реакция във вашия живот. И да се образува един красив и съвършен кристал.

А може и да са само красиви думи. Всичко зависи от самите нас...

Мисли на милионера Джим Рон

Дисциплина

1. Дисциплината е мостът между целите и постигането им.
2. Има две болки. Всички страдаме от една от тях - болката на дисциплината или болката на съжалението. Разликата обаче е в това, че дисциплината тежи грамове, а съжалението - тонове.
3. Дисциплинирането в една област винаги води до дисциплиниране в друга.
4. Обещание без дисциплина е начало на самозаблуда.
5. Дисциплината е основата, върху която е построен целия успех. Липсата на дисциплина неминуемо води до провал.
6. Трябва да се научим на дисциплината да предприемаме незабавно действие, когато дойде добра идея.

Лично изграждане

7. Приходите рядко надминават личното изграждане.
8. Това, което ставаш, пряко влияе на това, което получаваш.
9. Най-важното нещо в живота не е това, което получаваш. Най-важното нещо в живота е какво ставаш. Ето защо аз искам да платя реалната цена. Ако трябва да платя или да заслужа нещо, това ме прави да съм нещо. Ако го получа безплатно, това ме прави да съм нищо.
10. Трудно е да задържиш това, което не си придобил чрез лично изграждане.
11. Винаги имай желанието да учиш, без значение колко си успял. В „Клуба на милионерите“ понякога каним да дойде и да изнесе

лекция някой, който е милиардер. Той казва: „Вие сте добре, но какво ще кажете за нещо по-истинско?“

12. Докато не промениш себе си, ще имаш само това, до което си достигнал.

13. Животът е уникална комбинация между „искам...“ и „как да...“. Ние трябва да обърнем еднакво внимание и на двете неща.

14. Най-важният въпрос, който трябва да зададеш за новата си работа не е: „Колко ще получавам?“. Най-важният въпрос е: „Какъв ще стана?“

15. Жалко за човека, който получава един милион долара, а не е милионер. Ето какво би било жалко: твоят приход да е пораснал, а ти - не...

16. Ние можем да притежаваме повече, от колкото имаме, защото можем да станем нещо повече от това, което сме.

Лидерство/Мениджмънт

17. Предизвикателството към лидера е: Бъди силен, но не груб. Бъди смел, но не скандалджия. Бъди любезен, но не слаб. Бъди смирен, но не плах. Обмисляй, но не бъди мързелив. Бъди горд, но не арогантен. Имай хумор, но не стигай до глупост.

18. Ние трябва да се научим да помагаме на тези, които заслужават, а не на онези, които се нуждаят. Животът отговаря на тези, които заслужават.

19. Моят наставник ми каза: „Хайде да направим...“. Колко е силно, когато някой каже: „...да направим...“.

20. Добрите хора се намират, а не се променят. Наскоро четох заглавие, което гласеше: „Ние не учим нашите хора да бъдат учтиви. Ние ги наемаме такива!“

21. Една добра цел на лидерите е да помагат на тези, които са бедни (или на някакво по-ниско ниво, не само финансово), да бъдат по-добре. Трябва обаче да помагат и на тези, които са добре, да бъдат още по-добре!

22. Ако споделяш една добра идея достатъчно дълго, тя по всяка вероятност ще попадне на добри хора.

23. Лидерството е предизвикателство да бъдеш нещо повече от „златната среда“.

24. Лидерите в семейството, или в бизнеса, или в образованието, или в правителството, не трябва да допускат да бъркат желаното с реалността.

25. Лидерите трябва да се научат да владеят разочарованията си. Не това, което ни се случва, а това, което ние избираме да направим с това, което ни се е случило, е факторът, който променя живота ни.

26. Научи се да помагаш на хората си не само в техните служебни задължения. Помагай им и в личния им живот.

27. Ние учим лидерите на следното нещо: Не изпращайте вашите патици в училище за орли, защото това няма да им помогне. Една патика ще завърши училището за орли, ще види първия заек и ще стане приятел с него.

Действия/Труд

28. Животът отговаря на този, който заслужава, а не на този, който има нужда. Не се казва: „Ако имаш нужда, ще пожънеш!“. Казва се: „Ако посееш, ще пожънеш!“. Хората казват: „Аз наистина имам нужда да пожъна!“ Тогава наистина имаш нужда да посееш!

29. Малкото хора, които работят, са обект на завист от многото, които гледат.

30. Направи почивката необходимост, а не цел. Почивай само толкова, колкото ти е нужно, за да събереш сили.

31. Почвата казва: „Не ми носи нуждите си. Донеси ми семето си.“

32. Трябва да се научите да трансформирате мъдростта и силните чувства в работа.

33. Трябва да сте добри в едно от тези две неща: да сеете през пролетта, или да просите през зимата.

Желание/Мотивация

34. Хората имат невероятната способност да придобият нещо, което трябва да имат или от което се нуждаят. Но има голяма разлика между „нуждая се, трябва ми“ и „просто го искам“.

35. Най-добрата мотивация е тази, която сам си правиш. Някои казват: „Бих искал някой да дойде и да ме запали.“ Ами ако никой не дойде? Трябва да имате по-добър план за живота си.

36. Когато знаеш какво искаш и когато много го искаш, ти ще намериш начин да го придобиеш.

37. Само мотивация не е достатъчна. Ако имаш един идиот и го мотивираш, ще имаш просто един мотивиран идиот.

38. Ако искаш да намериш, трябва да търсиш и да изследваш. Рядко някоя добра идея ще падне от „някъде“.

39. Без чувството за неотложна необходимост, желанието губи своята стойност.

Знание/Образование

40. Знанието е началото на богатството. Знанието е началото на здравето. Знанието е в началото на духовността. Изследването и

образованието са местата, където започват големите работи (т.е. стават големите работи).

41. Образованието от училище или университет ще уреди живота ти. Самообразованието, обаче, ще ти даде успех и богатство.

42. Ние трябва да се научим да прилагаме всичко, което знаем, за да можем да привлечем всичко, което искаме.

43. Книгата, която не си прочел, няма да ти помогне.

44. Ако някой върви надолу по лошия път, нему е необходима мотивация (за да се оправи), тя само ще го забърза. Необходимо е да го научиш, за да го накараш да тръгне обратно.

45. Някои хора четат толкова малко, че имат рахит на мозъка си.

46. Пропусни ядене, ако трябва, но не пропускай книга.

47. Големият дар на човешкото въображение е в това, че то е неограничено и безкрайно.

48. Грижи се за ума си, както и за тялото си. Умът не може да оцелее, ако яде лоша храна.

49. Всичко, което трябва да знаеш, за да имаш по-добро бъдеще, вече е било написано. И знаеш ли какво? То е достъпно! Всичко, което се иска от теб, е да отидеш в библиотеката и да си го вземеш. Но знаеш ли какво? Само три процента от американците имат читателски карти. Сигурно са много скъпи! Не, безплатни са...

50. Незнанието не е блаженство. Незнанието е бедност. Незнанието е опустошение. Незнанието е трагедия. Незнанието е болест. Всичко лошо произлиза от незнанието.

Резултати/Успехи

51. Успехът не трябва да се преследва. Успехът трябва да бъде привлечен от личността, която ставаме.

52. В края на всеки ден, ти трябва да „пускаш касетките“ с твоите постижения. Резултатите трябва или да те аплодират, или да те карат да се замислиш.

53. Има някои неща, които няма нужда да знаеш как работят. Най-важното е, че работят. Докато някои хора изследват корените, други берат плодовете. Просто зависи от кой край искаш да стоиш.

54. Част от успеха е подготовката ти за дадена цел.

55. Ако се грижиш в общи линии, ще имаш резултати. Ако се грижиш достатъчно, ще имаш огромни резултати.

56. Успехът не е толкова в това, което имаме, а в това, което сме.

57. Най-доброто време, в което човек придобива зрялост, е времето на жътва. Тогава ние трябва да се научим как да жънем, без да роптаем, ако резултатите са малки и как да жънем, без да се оправдаваме, ако резултатите са големи.

58. Моята цел е да трансформирам ученето в резултати. Някои учители преподават, за да могат другите да учат. Аз не съм от тях. Някои учители преподават, за да могат другите да постигнат целите си. Аз съм от тях.

59. Животът иска да имаме определен прогрес за даденото време. Поради тази причина столовете на първокласниците са толкова малки.

60. Успехът е изучаването на очевидното. Затова човек трябва да научи А, Б, В-то на очевидното.

61. Открих, че е по-лесно да станеш милионер, отколкото да търсиш оправдания.

Цели/Планове

62. Цели. Никой не може да каже какво ще стане, когато се вдъхновиш от тях. Никой не може да каже какво ще стане, когато повярваш в тях. Никой не може да каже какво ще стане, когато работиш за тяхното постигане.

63. Причините идват първи. Отговорите са след тях.

64. Има два начина да посрещнеш бъдещето. Първият е с опасения, а вторият - с предвиждане.

65. Когато обещанието е ясно, цената се плаща лесно.

66. Стана ми интересно, когато открих, че повечето хора планират техните ваканции с по-голямо внимание, отколкото живота си.

67. Ако работиш по целите си, целите ти ще работят по теб. Ако работиш по плановете си, плановете ти ще работят по теб. Каквото и да изграждаме, то накрая изгражда нас.

68. На нас ни трябва много и силни дългосрочни планове, които да ни помогнат да преминем през кратките препятствия.

69. Трябва да внимаваме да не би нашите настоящи апетити да откраднат възможността да имаме богат обяд в бъдеще.

70. Ние имаме две възможности за избиране: или можем да преживяваме, или можем да проектираме живота си.

Време/Разпределение на времето

71. Времето е най-ценното ни притежание. И все пак, ние имаме склонност да го прахосваме, да го убиваме и да го прекарваме, вместо да го инвестираме.

72. Ние повече не можем да си позволим да прекарваме по-голямата част от времето си за маловажни неща и същевременно да прекарваме малко време за важните неща.

73. Най-доброто определение за концентрация, което някога съм чувал, е: Където и да си, стой там.

74. Не ти се плаща за времето, което си работил, а за ползата от труда ти за това време.

75. Времето е по-ценно от парите. Можеш да спечелиш повече пари, но не можеш да спечелиш повече време.

76. Никога не започвай деня си, преди да си го завършил на лист.

77. Научи се да бъдеш щастлив с това, което имаш, докато преследваш това, което искаш.

78. Щастието не е случайност. Нито е нещо, за което само си мечтаеш. Щастието е нещо, което сам проектираш.

79. Само три неща трябва да оставиш след себе си: твоите снимки, библиотека и лични дневници. Тези неща със сигурност ще са по-ценни за бъдещите поколения, отколкото твоите мебели.

80. Думата „бакшиш“ означава „гаранция за добро обслужване“. Тогава кога трябва да го даваш? В началото, разбира се. Хората, които държат на себе си, не рискуват - те си осигуряват добро обслужване.

81. Нека другите да водят жалък живот, но не и ти. Нека другите да се разправят за малките неща, но не и ти. Нека другите да плачат над малките си рани, но не и ти. Нека другите да оставят живота си в нечии ръце, но не и ти.

Политика/Правителство

82. Опасно е да правиш силните политици слаби, за да могат слабите да изглеждат силни.

83. Истинския гений, който прави магазина да просперира, не е Правителството, а хората, които работят в него(в магазина).

84. Пази се от тези, които искат да се грижат за теб, да не би да ти станат тъмничари.

85. Старинно писание казва: „Би ли дал на човек да управлява град, ако не може да управлява собствения си дух?“ Понякога го правим.

86. Дебатът проверява идеите. За това имаме две големи партии в Парламента. Някой казва: „Имам велика идея за тази страна.“ Ние казваме: „Чудесно, сложи ги на масата. Нека сега да дискутираме.“ И ние започваме дебата с въпроси към човека с голямата идея. След три, четири въпроса, човекът казва: „Оттеглям предложението си. Не съм се сетил за тези въпроси.“

87. Тиранията не познава въздържане на апетита.

Бизнес/Кариера/Търговия

88. Баща ми винаги ме учеше да работя повече от това, за което ми плащат, като инвестиция в бъдещето.

89. Ако работиш, ще живееш. Ако инвестираш време и добра работа за клиентите си, ти градиш бъдещето си.

90. Не допускай своят бизнес или работа „просто да прави нещо за теб“. Нека направи нещо от теб.

91. Най-лошите дни на тези, които правят нещо, са по-добри от най-добрите дни на тези, които не правят нищо.

92. Клиент, за когото са положени добри грижи, е по-ценен от 10 000 долара, дадени за реклама.

93. Не носи твоите грижи на работното си място - донеси уменията си. Ако не се чувстваш добре, кажи на доктора си, а не на клиентите си. Ако ти трябва пари, иди в банката, а не при клиентите си.

Решителност/Вяра/Задаване на въпроси

94. Питането е началото на получаването. Гледай да не отидеш на океана с чаена лъжичка. Вземи поне кофа, за да не ти се смеят децата.

95. Ако не искаш да рискуваш с необикновените неща, трябва да се примириш с обикновените.

96. Най-добрият начин да получиш нещо повече от това, което имаш, е да бъдеш благодарен. Благодарението отваря прозорците на възможността, за да се изливат идеите върху твоя път.

97. Трябва да предприемем риска да отидем много надалече, за да видим колко далече можем да стигнем.

98. Решителността казва: „Аз ще...“. Човек казва: „Аз ще изкача тази планина. Казах ми, че е много висока, много далече, много стръмна, много камениста и много опасна. Но това е моята планина. Аз ще я изкача. Скоро ще ме видите да ви махам от върха или паднал някъде и умрял, докато съм се опитвал.“

Умения/Основи

99. Успехът не е магия или мистерия. Успехът е естествено следствие от постоянното прилагане на основни принципи.

100. Около 5 - 6 са нещата, които правят 80% разлика във всяка област на нашия живот.

101. Не искай да е лесно, искай да си по-добре. Не искай по-малко проблеми, искай повече умения. Не искай по-малко предизвикателства, искай повече мъдрост.

102. Научи се да скриваш нуждите си и да показваш уменията си.

103. Успехът е системното прилагане на няколко принципа. Провалът е няколко основни грешки в начина, по който съдим, правени системно. Системното прилагане на правилни принципи или на грешки в отсъждането, са факторите, които обуславят успеха или провала. Това, което натежи повече на везните, то определя.

Избор/Промяна/Решение

104. Не казвай: „Ако можех.., то щях...“. Вместо това кажи: „Ако мога..., ще...“.

105. Нашата философия за бизнеса определя курса на нашия живот. Ако искаш да промениш посоката, необходимо е да промениш философията си, а не обстоятелствата.

106. Преди казвах: „Надявам се нещата да се променят.“ После научих, че единственият начин да се променят нещата за мен, е когато аз се променя.

107. Отвращение и решителност са две от големите емоции, които водят до промяна.

108. Обикновено човек се променя поради една от следните две причини: вдъхновение или отчаяние.

109. Ако не ти харесва къде се намиращ, смени си мястото. Ти не си дърво.

Съмнение/Страх/Негативизъм

110. Една от причините, поради която хората нямат това, което искат, е подценяването. Подценяването започва като инфекция и се превръща в болест.

111. Смирението е сила, плахостта е болест.

112. Прекаленото самоопазване има опасност да доведе до болест.

113. Всички ние трябва да водим интензивна и доживотна война срещу постоянното „дърпане“ надолу. Ако се отпуснем, насекомите и плевелите на негативизъм ще се настанят в нашата градина и ще унищожат всичко, което има стойност.

114. Ако се оплакваш пет минути, ти просто си ги загубил. Ако продължиш да се оплакваш, не след много време оплакванията ти ще те заведат в една финансова пустиня. И там ти ще се задушаваш от пясъка на собственото си самосъжаление.

Влияние/Взаимоотношения

115. Не се присъединявай към леката компания. Там няма да пораснеш. Иди при хората, при които очакванията и изискванията за постижения са по-високи.

116. Влиянието има две характеристики. Първо, то е мощно. Второ, то е и ловко. Ти не би допуснал някой да изхвърли от пътя и посоката, по които се движиш, но би допуснал някой леко да те избута и отклони.

117. Трябва постоянно да си задаваш следните въпроси: Около какви хора се движа? Какво влияние оказват те върху мен? Какво са ме накарали да чета? Какво са ме накарали да говоря? Накъде ме карат да вървя? Какво ме карат да мисля? И, най-важното, какъв ме правят те? Тогава си задай главния въпрос: Това наред ли е?

118. Нека вижданията на другите те образуват и информират, но нека решенията да бъдат плод на твоите лични заключения.

Комуникации/Убеждения

119. Не можеш да говориш това, което не знаеш. Не можеш да споделиш това, което не чувстваш. Не можеш да дадеш това,

което не притежаваш. За да го дадеш или да го споделиш, първо трябва да го имаш. Добрите комуникации започват с подготовка.

120. Целта на добрата комуникация е човекът да каже: „Аз също ще участвам!“, а не: „И какво от това?“

121. За да имаш добри комуникации, е необходимо да си кратък. Исус каза: „Следвай ме!“. Това е кратко! Той можеше да бъде кратък заради всичко, което беше и нямаше нужда да казва, че е.

122. Колко силно е, когато това, което казваш, е само връхче от айсберга на това, което знаеш.

123. Ако „просто“ поддържаш връзките си, ще я „караш“. Ако обаче умело ги поддържаш, можеш да направиш чудеса.

Деца

124. Децата са любопитни. Децата наблюдават мравките, докато възрастните ги настъпват.

125. Децата трябва да имат две колела - едното да карат, а другото да дават под наем.

126. Разбира се, че децата трябва да пращат данъци. Кажи на малкия Джони, че ако иска да кара колело по улицата, вместо по калта, ще трябва да плати три цента повече, когато следващия път си купи бонбони.

127. На децата не им липсва капацитет, а учители.

128. Ето на какво трябва да научим нашите деца през 90-те години - на уменията да подбират това, което слушат. Не прекарвай повечето си време в слушането на гласове, които нямат голямо значение за бъдещето ти. Не прекарвай време в поглъщане на глупости. Махни тези гласове от приемника си и го настрой да слуша само гласовете, които прибавят нещо в живота ти.

Финанси/Богатство

129. Разликата между философията на богатия и на бедния е следната: Богатият инвестира парите си и харчи това, което е останало. Бедният харчи парите си и инвестира това, което е останало.

130. Помня, как казах на наставника си: „Ако имах повече пари, бих имал по-добър план!“. Той веднага ми отговори: „Бих ти предложил да кажеш, че ако имаше по-добър план, би имал повече пари!“. Виждате ли, не е от решаващо значение сумата, с която разполагаш, а планът, който имаш.

131. Ако не си финансово независим на 40 или 50 годишна възраст, не означава, че живееш в лоша страна или в лошо време. Просто означава, че плановете ти са лоши.

132. Имах навика да казвам: „Това е много скъпо.“ Тогава учителят ми ме поправи: „Проблемът не е, че нещата струват много скъпо. Проблемът е, че ти не можеш да си ги позволиш.“ Тогава проумях, че проблемът не е в цените, а в мен.

Близки взаимоотношения

133. Грижата на един човек за друг е най-ценното нещо в живота.

134. Твоето семейство и любов трябва да бъдат обработвани като градина. Време, усилия и въображение трябва да бъдат полагани непрекъснато, за да може да цъфти и да расте.

135. Най-добрият подарък, който можеш да дадеш на някого, е твоето лично изграждане. Преди казвах: „Ако ти се грижиш за мен, то и аз ще се грижа за теб.“ Сега казвам: „Аз ще се погрижа за себе си, за да мога да ти помагам, ако и ти се погрижиш за себе си, за да ми помагаш.“

136. Стените, които изграждаме около нас, за да държат скръбта далече, ще държат и радостта далече.

137. Не можеш да успееш сам. Трудно ще намериш богат отшелник.

Мотивация

138. Мотивацията е мистерия. Защо един търговец вижда в седем сутринта първите си проекти, докато друг става в единадесет? Не знам. Това е част от мистериите на живота.

139. Изнеси лекция пред хиляда души. Един ще излезе и ще си каже: „Аз ще променя живота си!“ Друг ще излезе и ще си каже: „Чувал съм ги тия неща и преди!“ Защо е така? Защо и двамата не реагират по един и същи начин? Друга тайна.

140. Милионер казва на хиляда човека: „Когато прочетох тази книга, тя ми помогна да забогатя.“ Познайте колко души ще отидат да си купят тази книга? Много малко. Не е ли невероятно? Защо не си купят всички тази книга? Още една тайна.

141. Моето предложение е да се отделите от 90-те процента, които нищо не правят и да се присъедините към 10-те процента, които правят нещо.